

La force de convaincre sans défier...

La défiance n'a jamais mener à bien
un projet.



@antoineblagnon
www.webetitions.com

scroll
sur mobile



swipe
sur ordi



« La défiance n'a jamais construit une maison, ni un pays. »

Cette sagesse africaine résume parfaitement l'impasse d'une communication conflictuelle.

La combativité est une vertu ; la défiance, une posture stérile.

Être combatif, c'est défendre ses intérêts, progresser, améliorer sa condition, garder le respect et le dialogue avec l'autre.

La défiance, improductive, c'est ridiculiser et dévaloriser l'autre, braquer et diviser, rétrécir comme peau de chagrin l'espace du compromis.

Exemple historique.

Les femmes ivoiriennes marchant sur Grand-Bassam ont adopté une stratégie et une intelligence collective d'évitement de l'affrontement direct avec le colon pour réussir une victoire pacifique devenue symbole historique.

La défiance entraîne la polarisation, la rupture du dialogue et la perte de crédibilité des personnes qui la pratiquent.

Sur les réseaux sociaux et dans les médias traditionnels, les likes et les acclamations donnent une fausse impression de force. La défiance finit toujours par isoler et affaiblir.

Une communication efficace inspire, fédère et construit.

Ce n'est pas la défiance qui change les choses, mais l'intelligence et l'unité.

*Et vous, combativité ou défiance ?
Contactez-moi si vous avez besoin
d'aide !*



07 08 25 05 75



*“Optimiser votre communication
professionnelle.”*

Communication

- **Visibilité et croissance** (Pour PME, Professionnel)
- **Impact et mobilisation** (Pour ONG/Association, Politique)
- **Réputation et influence** (Pour Institution/Collectivité)

Édition (support numérique/Web/Print)

Formation (Gestion autonome de site Web - Communication)

Cadeaux d'entreprise personnalisés

Web Et Editions

Communication des organisations

@antoineblagnon | @webetitions

<https://webetitions.com>

W&E

Web Et Editions